

Zusammenarbeit

Von der ersten Idee bis zum Ergebnis

Ein gemeinsames Projekt ist wie eine gute Erzählung: Es braucht einen klaren Rahmen, eine spannende Entwicklung und ein Ziel, das alle Beteiligten zufriedenstellt. Damit Sie genau wissen, wie der Weg dorthin aussieht, habe ich meinen Prozess in fünf transparente Phasen gegliedert.



Phase 1: Die Anfrage – Den Kontext erfassen

Am besten nutzen Sie für den ersten Schritt das Kontaktformular auf meiner Website. Dadurch bekomme ich einen ersten Überblick über Ihr Anliegen: Wer ist die Zielgruppe? Welchen Zeitrahmen haben Sie im Kopf? Beschreiben Sie mir kurz die aktuelle Situation – diese Informationen bilden das Fundament, auf dem ich mich individuell auf unser Kennenlernen vorbereiten kann.



Phase 2: Die Auftragsklärung – Ziele und Leitplanken definieren

Nach Ihrer Anfrage erhalten Sie von mir zeitnah Terminvorschläge für ein erstes Kennenlernen. Dieses Gespräch findet wahlweise online via Video-Call oder – nach Absprache – bei Ihnen vor Ort statt. Zunächst höre ich Ihnen zu: Wo stehen Sie? Was ist der aktuelle Schmerzpunkt? Wer ist beteiligt? Als nächstes gebe ich Ihnen Einblick in meine Arbeitsweise. So erfahren Sie, was mir bei unserer Zusammenarbeit wichtig ist. Gemeinsam klären wir die Erwartungshaltung, damit am Ende keine Fragen offen bleiben.



Phase 3: Das Angebot – Transparenz und Struktur

Basierend auf unserem Austausch erstelle ich ein detailliertes Angebot. Es enthält mein konkretes Wertversprechen: Welchen Mehrwert schaffe ich für Sie? Dazu gehört ein (Zeit-)Fahrplan sowie eine transparente Aufschlüsselung der Investition und Konditionen. So haben Sie von Anfang an volle Planungssicherheit.



Phase 4: Der Vertrag – Das Fundament sichern

Ein professioneller Rahmen gibt beiden Seiten Sicherheit. Wir halten unsere Vereinbarungen schriftlich fest. Dazu gehören neben dem Leistungsumfang auch wichtige Themen wie Vertraulichkeit und Datenschutz. Sobald die Unterschrift unter dem Dokument steht, ist der Weg frei.



Phase 5: Zusammen durchstarten – Voller Fokus auf das Ziel

Jetzt geht es in die Umsetzung. Wir beginnen meist mit einem gezielten Kick-off, um alle Beteiligten auf denselben Stand zu bringen. Von hier an arbeiten wir eng verzahnt an Ihren Themen – methodisch fundiert, menschlich nah und immer ergebnisorientiert.